

Click for larger view / [Bilder anklicken für größere Ansicht](#)

Midlands Gießerei in Vorhut zum Branchenwachstum

07.11.2011

Eine ehrgeizige West Midlands Gießerei erzielte in diesem Jahr zum ersten mal in seiner Geschichte einen Umsatz von 10 Millionen Pfund.

Die in Stourbridge basierte Vanguard Foundry Ltd, welche in erster Linie auf Eisen- und duktile Gußteile für die Turbo-Aufladung und Dieselmotor Märkte spezialisiert sind, haben einen Meilenstein, im Anschluss an eine 500 000 £/Pfund Investitionen in Anlagen und Kapazitäten, erreicht.

Jetzt in seinem 28. Jahr, nimmt das Unternehmen Kurs auf sein erfolgreichstes und profitabelstes jemals erreichtes Jahr.

John Willetts, Geschäftsführer bei Vanguard Foundry, glaubt, dass dieser Erfolg vor allem auf der Tatsache beruht, dass das Unternehmen nach seinem Gründungsgrundsatz handelt: "Im Jahr 2001 betrug der Umsatz über 2 Millionen £/Pfund und in diesem Jahr werden es etwa 10 Millionen £/Pfund sein. Dies hat zur Grundlage, dass wir stetig in der Lage waren zu wachsen, und kontinuierliche Investitionen in Bezug auf die Erzeugung größerer Kapazitäten, zu leisten, um die Verbesserung der Produktivität und Qualität zu maximieren. "

Der Beweis dafür ist unsere diesjährige Investition von rund 500.000 £/Pfund in die Anlage bei Bott Lane, Stourbridge.

Mit der Entwicklung zusätzlicher Kapazitäten, hat das Team von Vanguard aktiv auf neue Chancen in neuen Märkten, wie der Bahnindustrie und Stromerzeugungsindustrie, gesetzt. Neugeschäfte hat Vanguard von einem Unternehmen erhalten, welches große Filterkörper produziert. Zusätzlich erhielt die Gießerei Anfragen über Hochdruck- und Tauchpumpen Produkte - alles neue Geschäftsfelder für diesen hervorragend geführten Betrieb.

"Wir hatten auch schon einige Erfolge in Europa", sagt John, "diese konzentrieren sich hauptsächlich auf den deutschen Markt, wo Gießereien zu lange Vorlaufzeiten haben, und diese tendenziell dem niedrigerem Auftragsvolumen abgeneigt sind. Das erlaubt es uns, unsere Stärken zu aktivieren um uns eine Position auf diesem Markt zu schaffen."

"Die zügige Abfertigung von Aufträgen war ein weiterer unserer Grundprinzipien. Ein Produkt in rund 3 oder 4 Wochen fertigen zu können ist für uns, gegenüber unseren Wettbewerbern ein echter Vorteil. Wir bemühen uns auch unseren Kunden einen hervorragenden Service, und nicht nur die einfache Gussteilproduktion, zu bieten. Falls ein Kunde zum

Beispiel 15 Gußteile benötigt, dann ist es ist das, was wir bereitstellen.
Warum sollte man versuchen diesem Kunden 30 Gußteile verkaufen zu
wollen ? Möchte ein Kunde niedrige bis mittlere Stückzahlen, dann ist es das
was wir ihm geben. "

Der stetige Wachstum der Gießerei bedeutete ebenso, dass es in der Lage
war zu Rekrutieren und sein Personal zu Erweitern.

Mehr Freigabe ServicesShare | [Share on facebook](#)[Share auf twitter](#)[Share auf email](#)[Share auf Druck](#)